

**SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN MEREK TOYOTA PADA
PT ASTRA INTERNATIONAL TBK-AUTO 2000 WAY HALIM
BANDAR LAMPUNG**

Laporan Akhir

Oleh

**Fernanda Patricia Putri Hidir
2101061012**



**PROGRAM STUDI DIPLOMA III AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS LAMPUNG
BANDAR LAMPUNG
2024**

ABSTRAK

SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN MEREK TOYOTA PADA PT ASTRA INTERNATIONAL TBK-AUTO 2000 WAY HALIM BANDAR LAMPUNG

Oleh

**Fernanda Patricia Putri Hidir
(NPM 2101061012)**

Sistem akuntansi penjualan tunai merupakan salah satu sistem penjualan yang diberlakukan oleh setiap Perusahaan dagang. Pada praktinya penjualan tunai mengharuskan konsumen melakukan pembayaran terlebih dahulu kepada pihak perusahaan sebelum produk diserahkan kepada konsumen. Tujuan utama dari Perusahaan dagang ialah memperoleh laba demi menjaga keberlangsungan Perusahaan dimasa depan, sehingga mengharuskan sebuah Perusahaan memiliki manajemen yang baik. Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung merupakan sebuah perusahaan yang bergerak dibidang jual beli kendaraan, service kendaraan serta penyediaan suku cadang dengan manajemen yang sudah ditangani sepenuhnya oleh PT.Astra International Tbk. Hasil analisis menunjukan bahwa sistem penjualan tunai yang diterapkan oleh Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung memiliki beberapa kelemahan dalam proses kerjanya yang belum efektif dan efisien meski sudah menggunakan sistem komputer.

Kata Kunci : penjualan tunai, sistem akuntansi

**SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN MEREK TOYOTA PADA
PT ASTRA INTERNATIONAL TBK-AUTO 2000 WAY HALIM
BANDAR LAMPUNG**

Oleh

**Fernanda Patricia Putri Hidir
2101061012**

Laporan Akhir

**Sebagai salah satu syarat untuk mencapai gelar
AHLI MADYA (A.Md) AKUNTANSI**

Pada

**Program Studi Diploma III Akuntansi
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Lampung**



**PROGRAM STUDI DIPLOMA III AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS LAMPUNG
BANDAR LAMPUNG
2024**

PERSETUJUAN

Judul Laporan Akhir : **SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN
MEREK TOYOTA PADA PT ASTRA
INTERNATIONAL TBK-AUTO 2000 WAY
HALIM BANDAR LAMPUNG**

Nama Mahasiswa : **Fernanda Patricia Putri Hidir**

Nomor Pokok Mahasiswa : **2101061012**

Program Studi : **Diploma III Akuntansi**

Jurusan : **Akuntansi**

Fakultas : **Ekonomi Dan Bisnis**



**Menyetujui,
Pembimbing Laporan Akhir**

**Mengetahui,
a.n. ketua Program Studi DIII Akuntansi
Ketua Jurusan Akuntansi**

Dr. Tri Joko Prasetyo, S.E., M.Si., Akt
NIP. 196204282000031001

Dr. Agrianti Komalasari, S.E., M.Si., Akt., CA., CMA
NIP. 197008011995122001

MENGESAHKAN

1. Tim Penguji

Ketua Penguji

: Dr. Tri Joko Prasetyo, S.E., M.Si., Ak.

Penguji Utama

: Dr. Mega Metalia, S.E., M.Si., M.S.Ak., Ak., CA.

Sekretaris Penguji

: Kamadie Sumanda, S.E., M.Acc., Ak., BKP., CA.

2. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Prof. Dr. Nairobi, S.E., M.Si.

NIP. 196606211990031003

Tanggal Lulus Ujian Laporan Akhir: 03 September 2024



PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan dibawah ini, Saya mengatakan bahwa laporan akhir dengan judul:

SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN MEREK TOYOTA PADA PT ASTRA INTERNASIONAL TBK-AUTO 2000 WAY HALIM BANDAR LAMPUNG

Adalah hasil karya sendiri:

Dengan ini saya mengatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam laporan akhir ini tidak terdapat keseluruhan atau Sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin atau mencuri dalam rangkaian kalimat atau tidak terdapat bagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, Tiru atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan kepada tulisan aslinya.

Apabila saya melakukan hal tersebut diatas, baik sengaja ataupun tidak, dengan ini saya menyatakan menarik laporan akhir yang saya ajukan ini. Bila kemudian terbukti bahwa saya melakukan Tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain namun mengakui seolah olah sebagai hasil pemikiran saya sendiri, saya bersedia untuk dibatalkan gelar dan ijazah yang telah diberikan oleh Universitas Lampung.

Bandar Lampung, 26 September 2024
Yang Memberi Pernyataan



Fernanda Patricia Putri Hidir
2101061012

RIWAYAT HIDUP

Penulis laporan akhir ini bernama Fernanda Patricia Putri Hidir. Lahir di Kotabumi pada 10 November 2003, anak pertama dari dua bersaudara pasangan bapak Hidir dan ibu Wiwin Mei Citra, penulis bertempat tinggal di Perumahan Korpri KM.IV, Kel. Blambangan Umpu, Kec. Blambangan Umpu, Kab. Way Kanan, Prov. Lampung.

Pendidikan yang pertama kali ditempuh 2007 pada Taman Kanak-kanak PTPN VII KM.8 Blambangan Umpu dan lulus pada tahun 2009. Pendidikan Sekolah Dasar Negeri di Madrasah Ibtida'iyah Negeri 1 Way Kanan lulus pada Tahun 2015. Pendidikan Menengah Pertama di SMP Negeri 1 Blambangan Umpu lulus pada tahun 2018. Lalu dilanjutkan Sekolah Menengah Atas di SMA negeri 1 Blambangan Umpu dan lulus pada tahun 2021.

Tahun 2021 melanjutkan Pendidikan di Universitas Lampung pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Diploma III jurusan Akuntansi dan telah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) pada tahun 2024 terhitung sejak 09 Januari 2024 hingga 29 Februari 2024 di PT. Astra International Tbk-Auto 2000 cabang Way Halim Bandar Lampung.

MOTTO

“ Karena Sesungguhnya Sesudah Kesulitan Itu Ada Kemudahan”
(**QS. Al-Insyirah : 5**)

“ La Tahzan Innallaha Ma'ana ”
(**QS. At-Taubah : 40**)

“Hiduplah untuk dirimu sendiri karena hidupmu itu hanya milik-mu dan tuhan-mu”

PERSEMBAHAN

Bismillahirrahmanirrahim

Dengan mengucapkan rasa Syukur kepada Allah SWT atas segala rahmat, karunia, dan segala kerendahan hati-nya, sehingga terselesaikannya Laporan Akhir ini.

Dengan segala ketulusan hati dan rasa hormat yang sebesar-besarnya saya persembahkan Laporan akhir ini kepada :

Ayah-ku tercinta Bapak Hidir, S.E., M.M.

Terima kasih Ayah, terima kasih atas cinta dan dukunganmu selama ini yang telah tulus kau berikan kepadaku. Terima kasih atas segala dukungan dan do'a mu yang mengiringiku untuk mencapai keberhasilan dan kesuksesan hidup ini sehingga aku dapat menyelesaikan perkuliahan ku hingga terselesaikannya Laporan Akhir ini.

Ibu-ku tersayang Ibu Wiwin Mei Citra, S.E

Terima kasih ibu, terima kasih ku ucapkan sebesar-besarnya atas segala rasa cinta, sayang, dukungan dan do'a mu yang tulus selalu mengiringi perjalanan ku yang selama ini menjadi pengkuat-ku dikala aku merasa jatuh, terima kasih atas segala nasihat mu sehingga aku dapat menjalani perkuliahan dan menyelesaikan Laporan Akhir ini.

Almamater-ku tercinta

***Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Program Studi Diploma III Akuntansi
Universitas Lampung***

SANWACANA

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Puji dan Syukur kehadiran Allah SWT, yang telah melimpahkan Rahmat, hidayat, serta karunia-nya kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan penulisan Laporan Akhir yang berjudul

“SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN MEREK TOYOTA PADA PT.ASTRA INTERNATIONAL TBK-AUTO 2000 CABANG WAY HALIM BANDAR LAMPUNG”.

Yang mana laporan akhir ini sebagai syarat memperoleh gelar Ahli Madya (A.Md) pada Program Studi Diploma III Akuntansi Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Lampung.

Penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya atas segala doa dan bimbingan kepada :

1. Bapak Prof. Dr. Nairobi, S.E., M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Lampung.
2. Ibu Dr. Agrianti Komalasari, S.E., M.Si., Akt., CA., CMA. Selaku Ketua Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Lampung.
3. Bapak Dr. Tri Joko Prasetyo, S.E., M.Si., Akt. Selaku Dosen Pembimbing Lapangan PKL serta Laporan Akhir yang telah meluangkan waktu, ide, serta arahnya sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas laporan akhir ini.
4. Ibu Dr. Mega Metalia, S.E., M.Si., M.S.Ak., Ak., CA. Selaku Dosen Penguji Utama, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar besarnya atas waktu yang telah ibu luangkan untuk membantu memberikan nilai serta saran perbaikan terhadap tugas akhir penulis.
5. Bapak Kamadie Sumanda S, S.E., M.Acc., Ak., BKP., CA. Selaku Sekertaris Penguji, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar besarnya atas waktu, perhatian, serta sara perbaikan terhadap Laporan Akhir penulis.
6. Seluruh Dosen dan Jajaran Staff Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Lampung atas ilmu, bimbingan, serta bantuannya baik langsung maupun yang tidak langsung selama penulis menjadi mahasiswa.

7. Bapak David selaku Kepala Cabang Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung terima kasih atas segala bantuan dan bimbingannya selama penulis menjalankan Praktik Kerja Lapangan.
8. Kak Ellen, Mas Agus, Bang Bernan, Bang Agusta, dan Kak Adib selaku mentor saya dalam menjalani masa PKL di Auto 2000 Way Halim. Terima kasih atas segala ilmu dan bantuan yang telah diberikan kepada penulis.
9. Seluruh Jajaran Staff Dan Karyawan Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung terima kasih atas segala bantuan dan bimbingannya selama penulis menjalankan Praktik Kerja Lapangan.
10. Bapak Hidir dan Ibu Wiwin Mei Citra yang merupakan orang tua penulis, ucapan terima kasih yang tak terhingga saya ucapkan kepada orang tua yang begitu saya cintai atas segala bentuk dukungan dan bimbingan yang telah diberikan sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan dan terselesaikannya Laporan Akhir ini.
11. Teman-teman terbaik saya selama menjalankan masa perkuliahan dan telah membantu penulis selama mengerjakan tugas akhir Annisa Hasanah, Reggina Adillah Salsabila, Nadya Elsa Pratiwi, Pepy Rahmadhani, Adam Azmi Fauzi, Akbar Putra Pamungkas, M. Putra Ramadhan, M. Yusuf Filardi, dan teman teman lain yang tidak dapat saya sebutkan satu persatu.
12. Terima kasih kepada adik-adik saya Ferdinand Ibnu Hidir dan Anisa Athiya Rana Zain yang telah mendukung saya sepenuh hati dan secara tulus mendoakan saya sehingga dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini.
13. Terima kasih kepada Oma, Opa, kakek dan nenek saya yang telah memberikan semangat serta dukungan yang luar biasa kepada saya selama menjadi mahasiswa hingga terselesaikannya Laporan Akhir ini.
14. Terima kasih sebesar besarnya kepada diri saya sendiri Fernanda Patricia Putri Hidir yang telah berjuang menyelesaikan perkuliahan dengan segala rintangan yang dihadapi hingga terselesaikannya Laporan Akhir ini. Semoga tuhan selalu memberkati kehidupanmu dan diberikan kemudahan kepadamu dalam menggapai cita-cita.

Semoga Allah SWT senantiasa melimpahkan Karunia-Nya kepada kita semua dan semoga segala bentuk doa dan dukungan yang diberikan kepada penulis mendapat

Rahmat dari-Nya. Penulis mengharapkan agar Laporan Akhir ini dapat bermanfaat bagi pembaca dan semua pihak, meski masih jauh dari kata sempurna. Sekali lagi penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya tulus dari hati atas segala dukungan yang telah diberikan semua pihak tersebut kepada penulis.

Bandar Lampung, 26 September 2024
Penulis,

Fernanda Patricia Putri Hidir

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
ABSTRAK.....	ii
HALAMAN JUDUL	iii
PERSETUJUAN	iv
MENGESAHKAN	v
PERNYATAAN ORISINALITAS	vi
RIWAYAT HIDUP	vii
MOTTO.....	viii
PERSEMBAHAN	ix
SANWACANA.....	x
“SISTEM PENJUALAN TUNAI KENDARAAN MEREK TOYOTA PADA PT.ASTRA INTERNATIONAL TBK-AUTO 2000 CABANG WAY HALIM.....	x
DAFTAR ISI	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 Manfaat Penelitian.....	3
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	4
2.1 Kerangka Teori	4
2.1.1 Sistem	4
2.1.2 Tujuan Sistem	4
2.1.3 Sistem Akuntansi	4
2.1.4 Penjualan	6
2.1.5 Sistem Penjualan Tunai	6
2.1.6 Fungsi Yang Terkait Dalam Sistem Akuntansi Penjualan Tunai.....	6
2.1.7 Dokumen Dalam Sistem Penjualan Tunai	7

BAB III METODE PENULISAN LAPORAN AKHIR.....	9
3.1 Desain Penulisan.....	9
3.2 Jenis dan Sumber Data.....	9
a. Data primer.....	9
b. Data sekunder	9
3.3 Teknik dan Pengumpulan Data	9
3.4 Objek Praktik Kerja Lapangan	10
3.4.1 Lokasi dan Waktu Praktik Kerja Lapangan	10
3.5 Gambar Umum Perusahaan	10
3.5.1 Sejarah Singkat PT. Astra International Tbk-Auto 2000	10
3.6 Visi Misi Perusahaan	11
3.6.1 Visi Perusahaan.....	11
3.6.2 Misi Perusahaan.....	11
3.7 Stuktur Organisasi	11
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	12
4.1 Toyota Dealer Management System (TDMS)	12
4.2 Flowchart Sistem Penjualan Tunai Kendaraan Auto 2000 Cabang Way Halim	12
4.1.2 Rancangan Perbaikan Bagan Alir Sistem Penjualan Tunai Kendaraan Pada Auto 2000 Cabang Way Halim Bandar Lampung.....	15
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	18
5.1 Kesimpulan.....	18
5.2 Saran	18
DAFTAR PUSTAKA.....	19
LAMPIRAN	20

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Struktur Organisasi Auto 2000 Way Halim	11
Gambar 4.1 Flowchart Penjualan Tunai	12
Gambar 4.2 Bagan Alir Penjualan Tunai	15

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1.1 Logbook minggu 1	22
Lampiran 1.2 Logbook minggu 2	26
Lampiran 1.3 Logbook minggu 3	28
Lampiran 1.4 Logbook minggu 4	30
Lampiran 1.5 Logbook minggu 5	32
Lampiran 1.6 Logbook minggu 6	34
Lampiran 1.7 Logbook minggu 7	36
Lampiran 1.8 Logbook minggu 8	39
Lampiran 1.9 Surat Pemesanan Kendaraan	40
Lampiran 1.10 Kuitansi	41
Lampiran 1.11 Bukti Serah Terima Kendaraan	42
Lampiran 1.12 Faktur Kendaraan	43
Lampiran 1.13 dokumentasi Bersama Branch Manager	44

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Perkembangan teknologi yang semakin pesat kini harus dihadapi oleh para pelaku usaha. Agar dapat mencapai tujuan yang diinginkan, sebuah Perusahaan harus memiliki pengelolaan sistem dan manajemen yang baik sehingga dapat menjaga keberlangsungan Perusahaan. Dalam kondisi perekonomian dengan Tingkat persaingan yang tajam seperti saat ini, sistem informasi akuntansi penjualan semakin dibutuhkan dalam kegiatan Perusahaan. Perkembangan usaha yang semakin meningkat pada Perusahaan berdampak pada laba yang akan dihasilkan perusahaan maka dari itu untuk tercapainya penjualan dengan laba yang tinggi dan menjadi unggul dalam persaingan, pelaku usaha seharusnya tidak hanya memiliki manajemen yang baik tetapi perusahaan juga harus mengembangkan sistem yang ada.

Tujuan utama dari Perusahaan dagang ialah untuk memperoleh laba guna menjaga keberlangsungan Perusahaan. Untuk menunjang usaha dagang membutuhkan sistem informasi akuntansi untuk membantu segala proses termasuk proses pengambilan keputusan yang tepat untuk kemajuan Perusahaan. Sistem informasi akuntansi pada penjualan menjelaskan bagaimana seharusnya prosedur dalam melakukan kegiatan penjualan agar Tindakan manipulasi dalam penjualan dapat dihindari. Sistem informasi akuntansi khususnya sistem akuntansi penjualan merupakan salah satu sistem informasi yang penting, yang mana penjualan sendiri merupakan kegiatan operasional yang berkaitan langsung dengan asset Perusahaan.

Sistem akuntansi dibutuhkan oleh setiap perusahaan, sistem akuntansi yang baik sangat berpengaruh dalam mencapai tujuan Perusahaan yaitu memperoleh laba sehingga memerlukan suatu pengembangan terhadap sistem tersebut. Pengembangan sistem ini bertujuan untuk memperbaiki sistem yang ada agar dapat mencapai hasil yang maksimal dan juga dapat memperoleh kebutuhan informasi yang cepat dan akurat.

Sistem akuntansi penjualan tunai merupakan rangkaian dari berbagai prosedur yang bermanfaat dalam pemrosesan data keuangan. Sistem akuntansi juga berkaitan dengan sistem akuntansi penjualan tunai yang menghasilkan pendapatan bagi Perusahaan. Pendapatan yang Sebagian besar berasal dari transaksi penjualan salah satunya penjualan tunai, yang mana hasil dari penjualan tersebut digunakan untuk kelangsungan hidup Perusahaan. Dengan menggunakan sistem akuntansi, perkembangan suatu Perusahaan dapat dipantau dengan mudah dikarenakan keuntungan atau kerugian dapat diketahui dengan mudah dan cepat.

Sistem penjualan tunai merupakan sistem yang dilakukan oleh Perusahaan dengan mewajibkan pembeli melakukan pembayaran harga terlebih dahulu sebelum produk diserahkan kepada pembeli (Mulyadi: 2013). Proses penjualan tunai merupakan salah satu usaha untuk memperoleh laba demi kelangsungan Perusahaan sehingga Pengelolaan informasi yang baik merupakan satu hal yang penting dalam proses penjualan. Pengelolaan informasi yang dilakukan secara manual akan lebih baik jika ditingkatkan lagi menggunakan sistem komputerisasi. Sistem komputerisasi ini akan Memudahkan pengambilan Kembali data keuangan dalam bentuk yang berguna bagi manajemen dan menyederhanakan penyusunan laporan keuangan periodik untuk pemakai internal maupun eksternal. Adapun hal hal yang digunakan terkait, dokumen dan catatan yang digunakan, serta flowchart penjualan tunai.

PT.Astra International Tbk-Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung merupakan Perusahaan yang bergerak dibidang perdagangan kendaraan yang banyak diminati. Perusahaan ini menerapkan sistem penjualan tunai sebagai salah satu penjualan mereka. Maka dari itu, kebutuhan akan peranan sistem akuntansi penjualan tunai semakin terasa bagi manajemen sebagai alat bantu dalam pengelolaan penjualan

tunai agar dapat berjalan secara efektif dan efisien. Pada praktiknya Perusahaan ini telah menggunakan sistem yang terkomputerisasi dengan aplikasi milik Perusahaan yaitu TDMS atau Toyota Dealer Management System. Oleh sebab itu, dalam penulisan laporan akhir ini penulis tertarik untuk menganalisis mengenai sistem penjualan tunai yang diterapkan pada Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung, sehingga penulis melakukan penelitian dengan judul **“Sistem Penjualan Tunai Kendaraan Merek Toyota Pada PT.Astra International Tbk-Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung”**.

1.2 Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah diuraikan diatas maka penulis merumuskan masalah yang terjadi yaitu “Bagaimanakah sistem penjualan tunai yang diterapkan oleh Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung”

1.3 Tujuan Penelitian

Adapun tujuan dari penelitian ini ialah untuk mengetahui bagaimana sistem penjualan tunai unit mobil pada PT.Astra International Tbk-Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung.

1.4 Manfaat Penelitian

Dengan dilakukannya penelitian ini diharapkan dapat bermanfaat dan berguna bagi seluruh pihak, diantaranya:

1. Bagi Penulis

Dengan melakukan penelitian ini, penulis dapat menambah pengetahuan, dan dapat menjadi bekal dalam mengaplikasikan ilmu pengetahuan yang diperoleh selama perkuliahan.

2. Bagi Perusahaan

Penelitian ini diharapkan dapat dijadikan sebagai bahan pertimbangan dan masukan bagi Auto 2000 dalam melaksanakan kegiatan dan dalam proses pengambilan keputusan manajemen pada masa yang akan datang.

3. Bagi Pembaca

Diharapkan penelitian ini dapat digunakan sebagai salah satu sumber informasi bagi pembaca dan penelitian selanjutnya.

BAB II

TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Kerangka Teori

2.1.1 Sistem

Menurut Mulyadi (2001) sistem merupakan sebuah jaringan prosedur yang dibuat menurut pola yang terpadu untuk melaksanakan kegiatan pokok perusahaan. sedangkan menurut Wilkinson (2000) sistem merupakan kesatuan dari bagianbagian yang saling berinteraksi dan berfungsi bersamaan untuk mencapai tujuan (Saptantinah & Astuti, 2010).

Sehingga dapat ditarik kesimpulan bahwa sistem adalah sekelompok unsur yang saling berhubungan Terdiri dari sub-sub sistem yang saling berinteraksi untuk mencapai suatu tujuan dan suatu jaringan prosedur yang dibuat menurut pada pola yang terpadu untuk kegiatan operasional sebuah Perusahaan dengan tujuan untuk menangani berulang kali atau terjadi secara rutin. (Gayatri *at el.*, 2023)

2.1.2 Tujuan Sistem

Menurut Azhar Susanto (2013) tujuan sistem merupakan target akhir yang ingin dicapai oleh sistem. Agar mencapai target tersebut, maka harus diketahui terlebih dahulu ciri-ciri atau kriterianya. Upaya mencapai suatu target tanpa mengetahui ciri-ciri atau kriteria dari terget tersebut berkemungkinan tidak tercapainya target tersebut. Sehingga ciri-ciri atau kriteria merupakan tolak ukur dalam menilai keberhasilan suatu sistem (Gayatri *at el.*, 2023).

2.1.3 Sistem Akuntansi

Sistem akuntansi adalah organisasi formulir, catatan, dan laporan yang dikoordinasi sedemikian rupa untuk menyediakan informasi keuangan yang dibutuhkan oleh manajemen guna memudahkan pengelolaan Perusahaan. dari uraian tersebut unsur dari suatu sistem akuntansi ialah formulir, catatan yang terdiri dari jurnal, buku besar, dan buku pembantu, serta laporan. Mulyadi (2016) Berikut uraian mengenai setiap unsur sistem akuntansi :

a. Formulir

Formulir merupakan dokumen yang digunakan untuk merekam transaksi yang terjadi. Formulir merupakan media untuk mencatat peristiwa yang terjadi yang berkaitan dengan transaksi yang menjadi dasar pencatatan. Contoh formulir adalah: faktur penjualan, bukti kas keluar, dan cek. Dalam sistem akuntansi *manual system* media yang digunakan dalam merekam data transaksi keuangan adalah formulir yang terbuat dari kertas (*paper form*). Dan dalam sistem akuntansi komputerisasi (*computerized system*) menggunakan berbagai macam media untuk memasukan data ke dalam sistem pengolahan data.

b. Jurnal

Jurnal merupakan catatan akuntansi pertama yang digunakan untuk mencatat, mengklasifikasikan, dan meringkas data keuangan. Sumber informasi pencatatan jurnal ini berasal dari formulir. Dalam jurnal data keuangan akan diklasifikasikan sesuai penggolongannya masing-masing dan akan disajikan dalam laporan keuangan. Dalam jurnal terdapat kegiatan peringkasan data yang mana hasil peringkasan akan diposting ke akun terkait dalam buku besar.

c. Buku Besar

Buku Besar berisikan akun-akun yang telah dicatat sebelumnya pada jurnal yang digolongkan dan disesuaikan dengan unsur-unsur informasi yang kemudian akan disajikan kedalam laporan keuangan. Akun pada buku besar ini dapat dipandang sebagai wadah untuk menggolongkan data keuangan, namun di pihak lain dapat pula dipandang sebagai sumber informasi keuangan untuk penyajian laporan keuangan.

d. Buku Pembantu

Buku Pembantu ini terdiri dari akun-akun pembantu yang merinci data keuangan yang tercantum pada akun tertentu dalam buku besar. Buku pembantu merupakan catatan akuntansi akhir (*books of final entry*) sama halnya dengan buku besar yang berarti tidak ada catatan akuntansi lain lagi sesudah data akuntansi diringkaskan dan digolongkan dalam buku besar dan buku pembantu.

e. Laporan

Laporan keuangan merupakan hasil akhir dari proses akuntansi. Laporan keuangan berupa laporan posisi keuangan, laporan laba rugi, laporan perubahan modal,

laporan arus kas, dan catatan atas laporan keuangan. Laporan ini berisi informasi yang merupakan *output* sistem akuntansi.

2.1.4 Penjualan

Penjualan adalah suatu transfer hak atas benda, menurut Soemarso S.R (2010) penjualan merupakan jumlah yang dibebankan kepada pembeli untuk barang dagang yang diserahkan merupakan pendapatan Perusahaan yang bersangkutan (Gayatri *at el.*, 2023). Menurut Bahari (2017) sistem penjualan tunai merupakan sistem yang digunakan dalam transaksi jual beli baik secara tunai maupun kredit dengan memperhatikan prosedur yang berlaku. Berdasarkan pendapat tersebut maka ditarik kesimpulan bahwa penjualan merupakan kegiatan tukar menukar barang dengan uang antar individu atas persetujuan kedua belah pihak terkait.

2.1.5 Sistem Penjualan Tunai

Menurut Mulyadi (2016), bahwa: penjualan tunai dilaksanakan oleh Perusahaan dengan cara mewajibkan pembeli melakukan pembayaran harga barang sebelum barang diserahkan. Sedangkan menurut Sujawerni (2015) penjualan tunai ialah sistem yang diberlakukan oleh Perusahaan dalam menjual barang dengan cara mewajibkan pembeli melakukan pembayaran terlebih dahulu sebelum barang diserahkan (Toduho *at el.*, 2020). Sehingga dapat ditarik kesimpulan bahwa penjualan tunai merupakan sistem penjualan yang mewajibkan konsumen melakukan pembayaran terlebih dahulu sebelum barang diserahkan oleh Perusahaan kepada konsumen. Penjualan tunai merupakan kegiatan pokok yang dilakukan secara rutin oleh Perusahaan yang berhubungan langsung dengan pendapatan Perusahaan.

2.1.6 Fungsi Yang Terkait Dalam Sistem Akuntansi Penjualan Tunai

Menurut Mulyadi (2016) didalam bukunya dijelaskan mengenai fungsi fungsi yang terkait dalam penjualan tunai yaitu sebagai berikut

a. Fungsi Penjualan

Fungsi penjualan bertanggung jawab dalam proses penerimaan order dari pelanggan dan membuat faktur penjualan untuk diserahkan kepada pelanggan untuk selanjutnya diserahkan kepada fungsi kas dalam penyelesaian pembayaran.

Dalam struktur organisasi fungsi ini berada pada bagian order penjualan atau admin unit.

b. Fungsi Kas

Fungsi kas bertanggung jawab atas penerimaan kas dari pembayaran yang dilakukan oleh pelanggan atas penjualan tunai.

c. Fungsi Gudang

Fungsi gudang bertanggung jawab atas persediaan barang, menyiapkan barang yang dipesan oleh pelanggan, dan menyerahkan barang tersebut kepada fungsi pengiriman.

d. Fungsi Pengiriman

Fungsi pengiriman bertanggung jawab dalam proses penyerahan barang kepada pelanggan yang telah melakukan pembayaran.

e. Fungsi Akuntansi

Fungsi akuntansi bertanggung jawab atas proses pencatatan transaksi penjualan dan penerimaan kas yang kemudian selanjutnya akan dibuat laporan penjualan.

2.1.7 Dokumen Dalam Sistem Penjualan Tunai

Menurut Mulyadi (2016) dokumen yang digunakan dalam sistem penjualan tunai sebagai berikut:

a. Faktur Penjualan Tunai

Dokumen ini digunakan untuk merekam berbagai informasi yang dibutuhkan manajemen pada transaksi penjualan tunai.

b. Pita Register Kas

Dokumen ini dihasilkan oleh fungsi kas dengan cara mengoperasikan mesin register kas (*cash register*).

c. Credit Card Sales Slip

Dokumen ini dicetak oleh *credit card center* bank yang menerbitkan kartu kredit dan diserahkan kepada perusahaan (*merchant*) yang menjadikan anggota kartu kredit.

d. Bill Of Lading

Dokumen ini merupakan bukti penyerahan barang dari perusahaan penjualan barang kepada perusahaan angkutan umum, yang mana dokumen ini nantinya digunakan oleh fungsi pengiriman dalam penjualan dengan sistem *cash on*

delivery (COD) dimana penyerahan barang dilakukan oleh perusahaan angkutannya.

e. Faktur penjualan COD

Dokumen ini sebagai bukti penyetoran kas ke bank sebagai sumber data. Dokumen ini digunakan oleh fungsi pencatatan transaksi penerimaan kas dari penjualan tunai. f. Rekapitulasi Harga Pokok

Akuntansi untuk meng-kas harga pokok produk yang dijual selama periode berjalan, data yang direkam dalam dokumen ini berasal dari kolom jurnal harga dalam kolom pemakaian.

BAB III

METODE PENULISAN LAPORAN AKHIR

3.1 Desain Penulisan

Penelitian ini menggunakan metode kualitatif dengan metode analisis deskriptif, yang memaparkan seluruh hal yang berkaitan dengan penjualan tunai unit mobil pada Auto 2000 Way Halim.

3.2 Jenis dan Sumber Data

a. Data primer

Data primer yang diperoleh menggunakan penelitian langsung kelapangan guna memperoleh dan mengumpulkan keterangan untuk diolah sesuai kebutuhan penelitian. Dalam penelitian ini, data primer yang digunakan ialah hasil dari wawancara langsung dengan beberapa orang karyawan pada bagian administrasi PT.Astra International Tbk-Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung.

b. Data sekunder

Data sekunder adalah data yang, mendukung data primer. Data sekunder berasal dari sumber teori yang berupa jurnal dan buku yang mendukung data primer.

3.3 Teknik dan Pengumpulan Data

a. Observasi, Dengan mengadakan peninjauan secara langsung terhadap kegiatan yang dilakukan yang berhubungan dengan masalah yang diteliti dalam hal ini mengumpulkan data pada saat praktik kerja lapangan di perusahaan Auto 2000 Way Halim Bandar Lampung.

b. Wawancara, melakukan wawancara secara langsung kepada para karyawan Auto 2000 Way Halim mengenai hal-hal yang berkaitan dengan penelitian sesuai judul yang diangkat penulis.

3.4 Objek Praktik Kerja Lapangan

3.4.1 Lokasi dan Waktu Praktik Kerja Lapangan

Praktik kerja lapangan dilaksanakan di PT.Astra International Tbk-Auto 2000 way Halim Bandar Lampung, yang berlokasi di Jl.Soekarno Hatta Km.10 Lintas Timur Sumatera Way Halim, Way Dadi, Kec,Sukarame, Kota Bandar Lampung. Dengan waktu praktik kerja dilaksanakan pada tanggal 9 Januari s.d 29 Februari 2024.

3.5 Gambar Umum Perusahaan

3.5.1 Sejarah Singkat PT. Astra International Tbk-Auto 2000

PT.Astra International Tbk. Pertama kali didirikan pada tanggal 20 Februari 1957 dengan nama PT.Astra International Incorporation (AII). Perusahaan ini didirikan oleh Drs.Tjia Kian Tie (Alm), Wiliam soerjadja (Tjia Kiang Liong), dan E.Hariman (Liem Peng Hong). PT.Astra International Tbk bergerak dibidang usaha eksporimpor hasil bumi, inventaris alat-alat kereta api untuk PKA (sekarang PJKA), serta bahan-bahan untuk proyek pengembangan PLTA jatiluhur. Pada tanggal 1 Juli 1969 PT.Astra International Incorporation (AII) mendapatkan pengakuan resmi dari pemerintah Republik Indonesia sebagai agen Tunggal kendaraan bermotor merek “Toyota” untu seluruh wilayah Indonesia.

Pada tahun 1971 didirikan Kembali Perusahaan baru yang diberi nama PT.Toyota Astra Motor (TAM) yang merupakan patungan antara Indonesia dan Jepang. Setelah PT,Astra Motor berdiri, maka status agen Tunggal Toyota untuk seluruh wilayah Indonesia dialihkan pada PT.Toyota Astra Motor dan PT.Astra

International menjadi penyalur utama kendaraan bermotor merek “Toyota”. Dalam Upaya memenuhi kebutuhan pelanggan akan kendaraan bermotoe merek Toyota, PT.Astra International Tbk.-Toyota Sales Operation (TSO) merupakan dealer utama wilayah perusahaan yang mencakup Sumatera yang kegiatan operasionalnya bertanggung jawab langsung oleh kantor pusat PT.Astra International Tbk. Toyota Sales Operation yang berlokasi di Jl.Gaya Motor III No.3 Sunter II Jakarta Utara.

Auto 2000 adalah jaringan jasa penjualan, perawatan, perbaikan dan penyediaan suku cadang Toyota yang berdiri sejak tahun 1975 dengan nama Astra Motor Sales, dan kemudian pada tahun 1989 berubah nama menjadi Auto 2000 dengan

manajemen yang sudah ditangani sepenuhnya oleh PT. Astra International tbk. Auto 2000 kini memiliki 96 outlet yang terdiri dari 14 outlet V-hanya melayani jual beli kendaraan, 67 outlet VSP-melayani jual beli dan service kendaraan, dan 15 outlet VSPBP-melayani jual beli kendaraan, service, perbaikan, dan pengecatan bodi kendaraan yang tersebar diseluruh Indonesia. Auto 2000 pun bekerjasama dengan 840 partshop yang tersebar diberbagai wilayah di Indonesia, untuk menjamin keaslian suku cadang produk Toyota.

3.6 Visi Misi Perusahaan

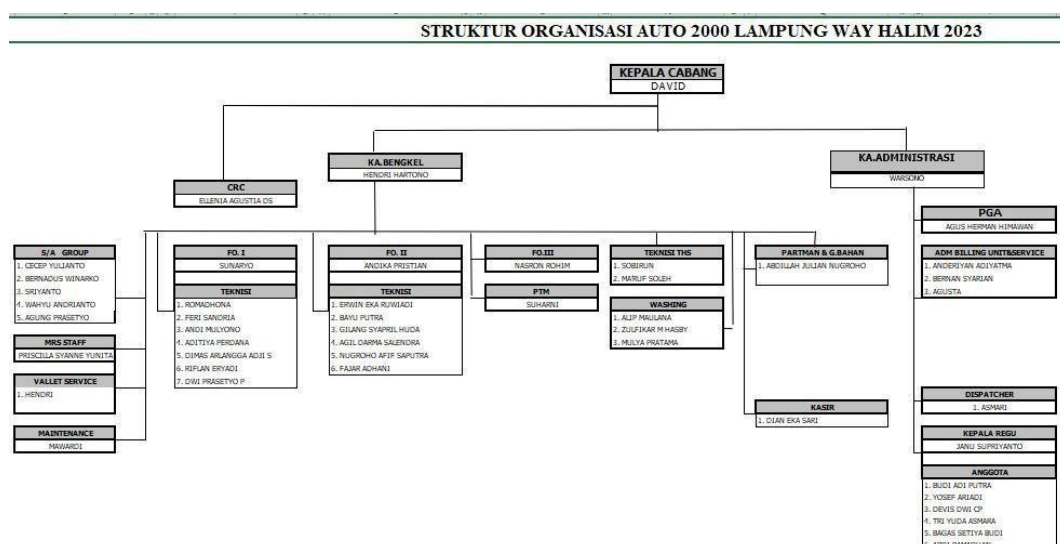
3.6.1 Visi Perusahaan

Menjadi Dealer Otomotif yang terbaik di Indonesia melalui proses dan layanan pelanggan yang bertaraf International.

3.6.2 Misi Perusahaan

- memberikan layanan terbaik kepada pelanggan
- mencapai pangsa pasar nomor 1 untuk kendaraan Toyota
- menyediakan lingkungan kerja yang aman dan baik bagi karyawan
- menciptakan nilai tambah ekonomis yang positif bagi shareholders

3.7 Stuktur Organisasi



Gambar 3.1 Struktur Organisasi Auto 2000 Way Halim
Sumber: Auto 2000 Way Halim

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan analisis dan pembahasan yang telah dilakukan penulis pada sistem penjualan tunai kendaraan merek Toyota pada PT.Astra International Tbk-Auto 2000 Cabang Way Halim Bandar Lampung dapat disimpulkan bahwa sistem penjualan tunai yang dilakukan oleh Auto 2000 Way halim sudah baik, dengan adanya system TDMS (Toyota Dealer Management System) Pencatatan melalui sistem terkomputerisasi ini memiliki banyak dampak positif terkait pengarsipan data atau dokumen yang ada sehingga mencegah hilangnya data atau dokumen terkait dan memberikan informasi yang lebih akurat.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan diatas penulis memberikan saran kepada pihak PT.Astra International Tbk-Auto 2000 Cabang Way Halim Bandar Lampung agar dapat melakukan pembaharuan terhadap sistem komputerisasi Perusahaan agar pekerjaan karyawan tidak lagi terkendala akibat dari sistem yang lambat, sehingga pekerjaan dihasilkan akan lebih efektif dan efisien.

DAFTAR PUSTAKA

- Azhar Susanto. (2013). *Sistem Informasi Manajemen*. Bandung : Lingga Jaya.
- Bahari, I. S. (2017). *Analisis Sistem Akuntansi Penjualan dan Penerimaan Kas Dalam Upaya Peningkatan Pengendalian Intern Pada PT. Sumber Purnama Sakti Motor Lamongan.*: Vol. 53 NO 1.
- Gayatri, A., Ahmad, A. W., & Hatta, E. (2023). Perancangan Sistem Akuntansi Penjualan Tunai Pada Toko Barasaki Siteba. Dalam *Bisnis dan Ekonomi Indonesia* (Vol. 2, Nomor 2). <https://akuntansi.pnp.ac.id/jabei>
- Hartono, W. J. (2018). Perancangan Sistem Akuntansi Penjualan Tunai Pada Toko Satria Ponsel Pekanbaru. *Jurnal Ilmu Komputer dan Bisnis*, 9(1), 2000-2023.
- Mulyadi, M. (2014). *Sistem Akuntansi*, Cetakan Keempat. Jakarta: Salemba Empat.
- Saptantinah, D., & Astuti, P. (2010). Perlunya Penerapan Sistem Akuntansi Pada Usaha Kecil Menengah. Dalam *Jurnal Ekonomi dan Kewirausahaan* (Vol. 10, Nomor 2).
- Sujawerni, V. W. (2015). *Sistem Akuntansi* (Cetakan Pertama). Pustaka Baru Press.
- Toduho, D. M., Manossoh, H., & Latjandu, L. (2020). Analisis Penerapan Sistem Akuntansi Penjualan Kendaraan Bermotor Pada Pt. Tridjaya Mulia Sukses. *Jurnal EMBA: Jurnal Riset Ekonomi, Manajemen, Bisnis Dan Akuntansi*, 8(4).
- Wilkinson, J. W., Cerullo, M. J., Raval, V., & Wong-On-Wing, B. (2000). *Accounting Information Systems-Essential Concepts and Applications*. John Willey and Sons. Inc., USA.
- PT Astra International Tbk. (2024). ASTRA. Diakses dari www.astra.co.id: <https://www.astra.co.id/about-astra>.